

Правила работы по партнерской программе CallbackHunter

1. Все новые партнеры получают 15% комиссии при первой продаже.
2. Начиная со второй продажи, комиссия партнера составляет 20%.
3. Как только сумма продаж партнера составит 500000 рублей накопленным итогом, его комиссия будет уже 25%.
4. В качестве наших партнеров могут выступать и физические, и юридические лица.
5. Партнер не имеет права продавать продукты CallbackHunter по цене ниже, чем на сайте компании: <https://callbackhunter.com> в разделе Тарифы. То есть, партнер не может давать скидку клиенту за счет своей комиссии. Если по итогам проверки сотрудниками компании CallbackHunter будет выяснено, что партнер использовал свою комиссию, чтобы дать скидку клиенту, то этот партнер будет исключен без права на возврат.
6. Для начала сотрудничества необходимо пройти регистрацию и подписать партнерский договор.
7. Регистрировать клиентов необходимо по своей реферальной ссылке, которая приходит на электронную почту после регистрации.
8. Если клиент зарегистрировался не по реферальной ссылке партнера и не имеет партнерской метки, данный клиент за партнером не закрепляется и комиссия за этого клиента партнеру не выплачивается.
9. Если клиент уже был зарегистрирован в CallbackHunter ранее, то он также не закрепляется за партнером.
10. После регистрации клиента, менеджеры CallbackHunter связываются с ним и помогают установить виджет. Клиент оплачивает заказ и далее CallbackHunter перечисляет комиссию партнеру, зарегистрировавшему этого клиента.
11. Все вопросы по партнерской программе вы можете адресовать на электронную почту: partner@callbackhunter.com или team@callbackhunter.com.